

TECHNICO-COMMERCIAL – Fibre Optique H/F

- *Développement commercial en France et/ou à l'export du marché des télécoms*

Notre société

Jenoptec est le spécialiste depuis 1986 de la Fibre optique, de composants optoélectroniques, du test pour applications GNSS, de produits militaires stratégiques... Un département est dédié aux câbles optiques à façon à forte valeur ajoutée. Nous intervenons pour le compte de clients renommés des Télécoms & Industries en leur fournissant des solutions fibre optique clé en main. Nous fabriquons des câbles/jarrettières optiques devant évoluer en milieux critiques/sévères pour satisfaire tous types de contraintes (mécaniques, thermiques, chimiques, hydriques, électromagnétiques, diélectriques...) et bien plus encore.

Description du poste

En tant que Technico-Commercial - Fibre Optique, vous serez rattaché au Responsable Commercial du marché Télécom et serez basé à Jouy-en-Josas (78). Vos missions seront les suivantes :

- Proposer et adopter une stratégie d'affaires sur le territoire national et/ou export qui assurera la croissance du chiffre d'affaires. Établir un plan de visites des distributeurs et un plan de visites des clients finaux en direct, du secteur des télécoms,
- Répondre aux demandes émanant des clients finaux ou des distributeurs sur le territoire. Assurer la coordination des clients principaux avec les services internes, notamment le suivi de projets, la logistique et les négociations,
- Faire remonter les informations sur les actions menées pour développer le chiffre d'affaires, les barrières et les éléments de veille concurrentielle (tendances du secteur, activité des concurrents, nouveaux développements...),
- Gérer un portefeuille de clients existants et générer de nouvelles opportunités en étant force de proposition sur l'offre produits, sur les marchés adressés, sur le développement à l'international, etc.

Profil recherché

Vous avez idéalement une formation technique et/ou commerciale avec une spécialisation dans l'optique et vous justifiez d'au moins une expérience commerciale probante chez un câblier fibre optique, connecticien, distributeur de produits et solutions optiques ou d'expérience technique dans la fibre optique à destination de tous types d'industriels.

Vous avez un bon tempérament commercial pour aller chercher de nouvelles affaires et êtes force de proposition. Vous comprenez les vrais enjeux business chez le client et en interne. Vous êtes pragmatique, flexible et polyvalent.

Vos objectifs

Une révision de vos objectifs annuels vous sera présentée par vos responsables à chaque début d'année.

<u>Type de Contrat :</u>	CDI
<u>Localisation :</u>	Jouy-en-Josas (78)
<u>Niveau d'expérience :</u>	Senior
<u>Niveau d'études :</u>	Bac +2
<u>Temps de travail :</u>	Complet
<u>Avantages :</u>	Voiture de fonction + autres
<u>Début :</u>	Janvier 2018